

私たちはこうして売った！

2016年GHP販売事例コンテスト応募論文集

エネルギー自由化時代、 GHP販売成功の秘訣とは！

提案営業のノウハウ満載の論文集

原発事故以降は節電対策や省エネ性が評価されGHPの出荷はV字回復を果たした。LPガス仕様も着実に出荷を伸ばし6年連続の出荷増となり6,000台まで回復している。

販売事例論文集には、公立学校へ遠隔監視システムとの組合せで成功、EHPのスペックインを切り替え、電気・都市ガスとの三つ巴の戦いを制する、定格ガス消費量を単価に置き換えメリットのあるエネルギーを訴求ーなど提案営業に役立つノウハウ満載の事例集となっている。

私たちはこうして売った！

第22回(平成28年度)GHP・マイクロコージェネ
販売事例論文コンテスト応募論文集

2016

企画：GHPコンソーシアム
発行：株式会社石油化学新聞社

ー主な論文タイトルー

「日本初の遠隔監視システム導入」～室外機別・室内機別・時刻別管理の時代～
「LPガスでつなぐ地域貢献」～「燃料転換」と「補助金」を活用した需要創造営業～
「GHP単体営業からの卒業」～お客様ニーズにあったソリューション提案の実現～
「道の駅へのオンリーワンの空調システム提案」
「埼玉県立高校GHP導入活動奮闘記」
「学校空調完全ガス化へ」～引継がれた信頼と実績～
「燃料転換におけるGHP導入効果と提案の実証」～都市ガスとの空調稼働単価比較～
「スーパーマーケットへのGHP販売事例」～補助金を活用した設備導入～
「GHPの潜在ニーズを掘り起こすために 他角度アプローチの実践」
「その差は1千万円！ 大きな価格差を埋めるGHPチャラーの魅力」
「工場向け省エネルギー提案から導いたGHP導入案とコミショニング」
～複合空調 冷房専用EHPと重油焚き暖房機からのGHP転換事例～
「生産現場の抱える問題は電力にあり」～お客様目線で向き合えばGHPのチャンスは必ずある～
「高効率GHP空調へのリプレイス提案」
「燃料転換提案から始まる顧客深耕営業によるGHP案件受注」
など全28論文を収録

定価 1,620円(本体価格1,500円・送料別料金)

※申し込みはFAX(03-5833-8841)に下記申込書を送信してください。
問い合わせは石油化学新聞社業務局書籍係☎03-5833-8840をお願いします。

キ リ ト リ 線

申込書

私たちはこうして売った！2016

株式会社石油化学新聞社 行

平成 年 月 日

御 社 名			
ご 住 所 ・ 電 話 番 号	〒 ー 電話番号 ()		
ご担当者名	部・課		(印)
申 込 部 数	部		